

Die Richard Tscherwitschke GmbH ist ein etabliertes mittelständisches Unternehmen, das sich im Bereich des Kunststoff - Apparatebaus und der Ablufttechnik auch im internationalen Markt bewegt.

Für unseren Geschäftsbereich „**Systeme für Oberflächentechnik/Galvanik**“ suchen wir eine/n

Vertriebs- /Projekt-Techniker (m/w) (Schwerpunkt: Vertriebsinnendienst)

Die Position:

- Nach erfolgreicher Einarbeitung betreuen Sie unsere nationalen und internationalen Kunden und vertreten deren Interessen in unserem Hause
- Sie verfolgen die Angebote und gewinnen neue Kunden.
- Sie entwickeln mit anderen Fachabteilungen neue Kundenlösungen.
- Sie kalkulieren Apparate und kleine Anlagen für die Galvanikindustrie.
- Sie projektieren Kundenobjekte und begleiten das Projekt bis zur Abnahme.

Ihr Profil:

- Sie haben Ihre Ausbildung zum Techniker (Maschinenbau o. ä.) erfolgreich absolviert.
- Sie sehen den Kunden als Partner und kommunizieren offen mit ihm.
- Sie sind geübt in der Anwendung von MS-Office-Programmen, weitere DV-Kenntnisse (CAD,PPS/ERP) sind von Vorteil.
- Sie sind teamfähig, flexibel und verantwortungsbewusst.
- Sie kommunizieren in gutem Englisch.

Wir bieten Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle und gestaltbare Position.
- Ein Arbeitsumfeld in einem leistungsfähigen und hoch motivierten Team.
- Eine Zukunftsperspektive in einem erfolgsorientierten mittelständischen Unternehmen, mit gesunder Basis und einem innovativen Produktportfolio.

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung?

So freut sich unsere Personalabteilung auf Ihre schriftliche Bewerbung!



Richard Tscherwitschke GmbH • Kunststoff-Apparatebau und Ablufttechnik
Dieselstr. 19-21 • D- 70771 Leinfelden-Echterdingen info@tscherwitschke.com • www.tscherwitschke.com